

LOIRE - HAUTE-LOIRE

				EN PRÉSENTIEL				A DISTANCE	
				PUY-EN-VELAY	MONISTROL/LOIRE	SAINT-ETIENNE	ROANNE	E-LEARNING	CLASSE VIRTUELLE
	Créer et gérer facilement son site internet avec Wordpress	BEST OF	6 jours • 42 heures	5-12-19-26 mars, 16 et 30 avr. 30 sept. 7-14-28 oct. 4-18 nov.	26 fév. 4-11-18-25 mars 8 avr. 8-15-29 oct. 5-12-19 nov.				
	Créer et gérer facilement son site internet avec Wix	ГОГ	6 jours • 42 heures			4,5,11,18,19 mars 18-19-25 nov. 2-3 déc.	24-25 juin 1-8-9 juillet		
	Transformer son site internet en e-boutique		2 jours • 14 heures	3-10 décembre	10-17 juin				
	Réussir ma stratégie Facebook NOUVEAU		4 heures					$\overline{\checkmark}$	
	Créer des campagnes publicitaires sur Facebook		1 jour • 7 heures	17 juin					
	Améliorer sa visibilité avec les outils Google		1 jour • 7 heures	10 juin	26 novembre				
	Instagram, le réseau social de l'image : Niveau 1 BESTOF		1 jour • 7 heures	29 avril	27 mai	19 février - 7 octobre	13 mai		
NUMÉRIQUE	Instagram, le réseau social de l'image : Niveau 2		1 jour • 7 heures	13 mai - 25 nov.	14 octobre	24 juin - 4 nov.			
	Prospecter efficacement sur Linkedin		1 jour • 7 heures			8 avril	25 nov.		
	Booster sa visibilité avec le référencement naturel NOUVEAU		5 heures			25 mars		$\overline{\checkmark}$	
	Actualiser son site internet		1 jour • 7 heures	9 septembre	3 juin				
	Optimiser ma stratégie digitale 🔤 NOUVEAU		3 jours • 21 heures					Ø	5-15-16 février 17-24-25 juin 25 nov. et 4-5 déc.





LOIRE - HAUTE-LOIRE

				EN P	A DISTANCE			
			PUY-EN-VELAY	MONISTROL/LOIRE	SAINT-ETIENNE	ROANNE	E-LEARNING	CLASSE VIRTUELLE
	Réussir son lancement commercial BEST OF	1 jour • 7 heures	27 mai					
	Gagner en efficacité commerciale	2 jours • 14 heures			10-11 juin			
	Trouvez vos nouveaux clients NOUVEAU	1 jour • 7 heures	3 juin	13 mai	22 mars 15 nov.			
	Valoriser son point de vente pour attirer les clients	1 jour • 7 heures			11 mars 7 oct.			
	Prospecter et fidéliser ma clientèle	4 heures						
FA .	Mieux vendre et défendre ses marges	2 jours • 14 heures		19-26 mars				
COMMERCIAL	Rédiger son dossier de presse NOUVEAU	4 heures						11 mars 3 juin 7 oct. 4 nov.
	E commerce, expédier en et hors UE	1 jour • 7 heures						4 avril 24 oct.
	Vendre ses produits en prestations en Suisse	1 jour • 7 heures						5 mars 12 nov.
	Primo Export	2 jours • 14 heures						30-31 mai 28-29 nov.
	Développer son activité avec les marchés publics	2 jours • 14 heures						11-18 janv. 4-11 avril 5-12 sept. 21-28 nov.
	Réussir sa participation à un salon NOUVEAU	1 jour • 7 heures						Dates à définir
	Excel - Niveau 1	2 jours • 14 heures	4-11 juin	18-25 novembre	10-17 juin			
	Excel - Niveau 2	2 jours • 14 heures			9-10 décembre			
	Modéliser en 3D avec SketchUP initiation	3 jours • 21 heures	10-17-24 septembre		18-25 nov. 2 déc.			
BUREAUTIQUE INFORMATIQUE	Modéliser en 3D avec SketchUP perfectionnement	1 jour • 7 heures			12 février			
	Retoucher facilement ses photos avec GIMP	3 jours • 21 heures		2-9-16 décembre				
	Word pour faciliter son quotidien Niveau 1	2 jours • 14 heures	14-21 novembre	5-12 février				



LOIRE - HAUTE-LOIRE

			EN PRÉSENTIEL				O A DISTANCE		
			PUY-EN-VELAY	MONISTROL / LOIRE	SAINT-ETIENNE	ROANNE	E-LEARNING	CLASSE VIRTUELLE	
	Prendre en photo vos créations : trucs et asctuces de pro	2 jours • 14 heures	8-15 avril 7-8 octobre	9-16 avril 18-19 novembre	13-14 mai 12-13 novembre	21-22 octobre			
COMMUNICATION	Réaliser des e-mailings efficaces pour prospecter et fidéliser ses clients	1 jour • 7 heures	8 octobre						
	Créer des vidéos pour dynamiser votre communication	1 jour • 7 heures	29 avril- 2 déc.	30 avril - 3 déc.	15 mai - 14 nov.	23 octobre			
	Communiquer en anglais - Niv.1	30 heures			4 mars				
	TVA : les bonnes pratiques	1 jour • 7 heures		7 octobre	17 octobre				
	Micro-entrepreneur : mes premières déclarations	4 heures			25 janv 28 mars - 23 mai - 18 juillet - 26 sept. 28 nov.	13 février - 30 avril 16 juillet - 29 octobre		20 fév 7 mai 10 sept 10 déc.	
+ = × -	Bien gérer la trésorerie de mon entreprise NOUVEAU	4 heures					\square		
COMPTABILITÉ GESTION	Calculer ses coûts de revient et ses prix de vente pour gagner en rentabilité (BESTOF)	1 jour • 7 heures	27 mai - 9 déc.	10 juin - 4 nov.	18 mars - 14 oct.				
G=01101.	Gérer efficacement sa micro-entreprise avec cmagestionmicro.com	1 jour • 7 heures	21 mars - 27 juin 28 novembre	25 janv 16 mai 3 octobre				8 fév 11 avril 6 juin - 29 aout 10 oct. 5 déc.	
	Dématérialiser ses factures avec Chorus Pro	4 heures						8 février 9 mai 10 oct 4 déc.	
	Comprendre les bases de la comptabilité	4 jours • 28 heures			3-10-17-24 juin				
	Pack « Premium »	5 jours • 35 heures	12-13-14-15-16 fév. 8-9-10-11-12 avr. 10-11-12-13-14 juin 23-24-25-26-27 sep. 2-3-4-5-6 déc.		du 29 fév. au 6 mars du 20 au 26 juin du 19 au 25 sept. 28 nov. au 4 déc.		Ø		
CRÉATION,	Pack « Les essentiels »	2 jours • 14 heures							
TRANSMISSION & REPRISE	Pack « Micro-entreprise »	2 jours • 14 heures	10 - 11 janv 13 - 14 mars 22 - 23 mai - 03 - 04 juil. 09 - 10 oct 11 - 12 déc	7-8 février - 17 - 18 avr. 5 - 6 juin - 10 - 11 juil. 11 - 12 sept. 13 - 14 nov. A Brioude 21 - 22 fév 29 - 30 mai 18 - 19 sep 18 - 19 déc.	11-12 janv 8-9 fév. 7-8 mars - 4-5 avr. 2-3 mai - 13-14 juin 11-12 juillet - 1-2 aôut 5-6 sept 3-4 oct. 7-8 nov 5-6 déc.	18-19 janv 15-16 fév. 11-12 avr. 6-7 juin 4-5 juil 12-13 sept. 10-11 oct 21-22 nov. 12-13 décembre	V		





LOIRE - HAUTE-LOIRE

			EN PRÉSENTIEL			A DISTANCE		
			PUY-EN-VELAY	MONISTROL/LOIRE	SAINT-ETIENNE	ROANNE	E-LEARNING	CLASSE VIRTUELLE
	Devenir maître d'apprentissage	7 heures					$\overline{\checkmark}$	
⊕ ₽	Retrouver sa sérénité au travail NOUVEAU	3 jours • 21 heures	11-18 et 25 mars	16-23-30 septembre				
MANAGEMENT	Manager et impliquer son équipe BESTOF	3 jours • 21 heures	18-25 nov. 2 décembre		7-14-28 mars			
& RESSOURCES HUMAINES	Le document unique de l'entreprise (DUERP), le rédiger et l'actualiser	2 jours • 14 heures						6-13 mars 5-12 juin
	Elaborer vos contrats de travail en toute sécurité dans une perspective de RSE	5 heures					$\overline{\checkmark}$	
	Construire et développer une stratégie digitale NOUVEAU de recrutement via les réseaux sociaux	2 jours • 14 heures						$\overline{\checkmark}$



	Devenir Sauveteur Secouriste du Travail (SST) - Formation initiale	2 jours • 14 heures	4 et 11 mars	10 et 17 décembre	29-30 janvier		
	Actualiser ses compétences de Sauveteur Secouriste du Travail	1 jour • 7 heures	16 décembre	4 novembre			
	Actualisation des connaissances Taxis / Mobilités Taxis	2 jours • 14 heures	14-15 juin - 6-7 déc.				
	Formation initiale taxi CCPCT	20 jours • 140 heures	Du 25 avril au 14 juin	Du 22 oct. au 6 déc.			
	Étiqueter ses produits alimentaires	1 jour • 7 heures					11 mars - 14 mai 16 sept 18 nov.
	Respecter les obligations d'hygiène et de sécurité alimentaire	2 jours • 14 heures		6-13 juin 2-9 déc.	22-29 janv. 26-28 mars 1-8 juil. 7-14 nov.	6-13 mai	5-6 fév. 23-24 mai 12-19 sept. 25-26 nov. 10-11 déc.
	La facturation électronique : mise en œuvre et contraintes fiscales	1 jour • 7 heures					7 mars 6 juin 7 nov. 13 déc.
	Plan de maîtrise sanitaire en entreprise alimentaire	1 jour • 7 heure			25 mars 24 juin 18 nov.		





FINANCEMENT

Le financement de la formation dépend du statut de la personne qui va suivre la formation. Soit vous avez le statut de chef d'entreprise, de conjoint collaborateur/associé⁽¹⁾, soit vous êtes salarié⁽²⁾. Dans le premier cas, vous dépendez du FAFCEA. Dans le second cas (salarié), vous dépendez d'un OPCO (opérateur de compétences) qui assure la gestion financière de vos formations.

VOTRE STATUT?

Chef d'entreprise ou conjoint collaborateur/associé¹

FAFCEA

Le Fonds d'Assurance Formation des Chefs d'Entreprise exerçant une activité artisanale (FAFCEA).

Pour les chefs d'entreprise ou conjoints collaborateurs ou associés, sous réserve des fonds disponibles, votre CMA effectue la demande de financement à votre place et vous n'avez aucune démarche à effectuer.

Pour financer vos formations,
pensez également au
Compte Personnel de Formation (CPF)
et au crédit d'impôt formation dirigeant.

Salarié²

OPCO (opérateur de compétences)

Contactez votre CMA la plus proche pour savoir de quel OPCO vous dépendez.

Votre OPCO vous renseigne sur les nombreux dispositifs vous permettant d'obtenir un financement.

Les Opérateurs de Compétences (OPCO)

interviennent auprès des entreprises de moins de 50 salariés pour améliorer l'information et l'accès des salariés à la formation professionnelle. Demandeur d'emploi

Votre conseiller Pôle emploi vous renseigne sur les nombreux dispositifs de financement des formations.

Votre statut est différent ? la CMA peut vous aider dans votre demande de prise en charge et effectuer les démarches avec vous pour faciliter votre inscription !

Contactez votre conseiller CMA.

^{(1).} Inscrit au Répertoire des Métiers

^{(2).} Y compris Chef d'entreprise ayant le statut d'assimilé salarié